

Lyder det spændende at kunne arbejde med spændende nordiske start- og scaleups? Lige nu søger vi 2 Paid Social Specialister til SebastianHorberg.com (remote) til opstart 1. August 2021. Der er både plads til entry level og erfarne profiler herunder også internship + gap-year.

Du vil få ansvar fra day one, hvor ligheden mellem casene er, at kunderne har ambitiøse vækst mål. Uanset kundens type vil samarbejdet bære præg af et højt niveau af strategisk sparring samt udvikling, implementering, optimering og rapportering direkte til kunden.

Arbejdsopgaver

Som Paid Social Specialist hos SebastianHorberg.com kan du forvente arbejdsopgaver, som omfatter blandt andet:

- Udarbejdelse af strategier og roadmaps for både store og små kunder, der befinder sig i eCommerce og diverse andre online-only brancher. Du får fuldt teknisk ansvar for dine egne accounts, og det er derfor altafgørende, at du tager ejerskab over processen.
- Eksekvering af egne strategier herunder opsætning, optimering og evaluering af kampagner.
- Ansvar for løbende at optimere strategi og retning, når du vurderer det relevant for den enkelte account.
- Skabe indsigt i- og analysere kundefærd ud fra data samt optimere denne med profit for øje.
- Udarbejde detaljeret månedlige rapporter til kunden, der giver indblik i performance samt actions points for fremtidige.
- Du kommer til at lede og deltage i status -og strategimøder.

Vores forventninger til dig

- Vi forventer, at du har +1 års erfaring med paid social fra enten bureau eller en virksomhed med stort budget på Facebook og Instagram.
- Stærk forståelse for digitale medier, analyse og annoncering (herunder Facebook, Influencer marketing, Google Analytics og Email Automation).
- Strategisk indblik i sociale medier, og hvordan man opnår det fulde udbytte heraf.
- Du har en stærk forretningsforståelse og kender betydning såvel som formler på virksomhedernes vigtigste nøgletal.
- Du trives i Google Sheets og nyder at skabe orden i tal, og at bruge tal til at træffe beslutninger.

Som person er du..

- Ikke bange for at tage ansvar og være proaktiv i samarbejde med kunder.
- Du formår at arbejde struktureret og målrettet og kan håndtere kunderelationer med overskud og selvsikkerhed.
- Du er drevet af ansvar, udfordringer og en meget stejl læringskurve.
- Du trives i at arbejde remote, og er ikke bleg for at hjælpe der, hvor der er behov.

Vi tilbyder..

Hos SebastianHorberg.com kommer du til at arbejde i remote nordisk team.

Vi er et ungt team af digitale talenter, som arbejder ud fra en performance kultur og altid stræber efter ny indlæring for at fortsætte med at være de bedste i vores felt. Uden for arbejde knokler vi også hårdt på at opretholde den unge kultur og arrangerer derfor hyppigt sociale arrangementer for hele teamet. Løn vurderes efter kvalifikationer.

Bag om SebastianHorberg.com

SebastianHorberg.com har en mission om at være det ledende paid social bureau i hele norden, ikke nødvendigvis på størrelse, men viden.

Vi har aldrig haft et ønske om at være de største, men blot være de bedste indenfor vores felt.

Læs mere om os på www.SebastianHorberg.com